







ANTOINE GAILLARD

60 Bis, rue Marjolin – 92300 Levallois Perret
Téléphone : 06 76 27 42 95
E-mail : antoine.gaillard7@gmail.com
30 ans, né à Bogota,
Nationalité française
Permis B



EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

2014-2016 2 ans	Responsable du développement du dpt. Activités et Entrepôts – Cushman & Wakfield (anciennement DTZ) Développement du département activités et entrepôts en Ile de France en coordination avec le service logistique DTZ France. Développement d'offres clés en main et de parcs d'activités.	
2011-2014 3 ans	Consultant Immobilier d'entreprises - CBRE Immobilier d'entreprise Ile de France : 0-2000m2 location et vente secteur des Yvelines Sud. Développer les négociations et conseils de haut niveau en milieu industriel, constituer et suivi des dossiers, négocier avec les offreurs jusqu'à la signature du mandat.	
2010-2011 1 an	Assistant Commercial Immobilier & Relations Propriétaires Club Med Villas & Chalets Accompagner la commercialisation des Villas et Chalets Club Med : Albion et Valmorel . Etre en relation avec les commercialisateurs, suivre les processus de commercialisation, participer au recrutement des partenaires commerciaux et aider à la mise en place des outils et supports de ventes. Gestion et négociations des ventes directes.	
2008 – 2009 1 an	Année de césure d'1 an en AUSTRALIE Responsable « Bar et Restaurant » dans un café BIO de Sydney durant 10 mois Gestion des stocks, élaboration de Smoothies (jus frais), gestion d'une équipe, service en salle, organisation des pôles : « food bench », « Baritsa » (le café) et l'espace « Smoothies » (jus frais)	
Janvier - Juillet 2008	Assistant Trade Marketing - Baron Philippe de Rothschild: Vins, Champagnes et Spiritueux Gestion et sélection des opérations promotionnelles (Festival de Cannes, « Vocation sommiller »...), suivi des opérations promotionnelles, suivi de leur rentabilité et optimisation des résultats, Gestion de la communication interne avec les services concernés.	
Mai - Septembre 2007	Commercial - Restopolitan : 1er Editeur de logiciels pour l'annuaire en ligne dans la restauration haut de gamme Constitution d'un fichier client (le restaurant de l'hôtel GeorgeV, les restaurants de Guy Savoye, Best Restaurant...), relation et identification des besoins de la clientèle, fidélisation et gestion de la satisfaction client.	
Juin - Septembre 2006	Chargé de projet - Etablissements Leclerc, Reims Conception d'un rayon Champagne pour un nouveau magasin : sélection de l'assortiment, gestion du merchandising, gestion de l'approvisionnement et des stocks et sélection des différentes opérations promotionnelles.	

FORMATIONS

2010	Master 2 Entrepreneuriat EDC (Ecole des Dirigeants et Créateurs d'entreprise) Ecole supérieure de commerce bac +5, <i>Mémoire:</i> La restauration biologique en France.
2005	Lycée Marc Chagall, Reims - Baccalauréat ES

JOBS ETUDIANTS

2010, CDD	Vendeur - GAP
2009/2010, CDI	Hôte de caisse - Inno Passy Plaza (Groupe Monoprix)
2009	Starbucks Coffee: Barman et responsable d'équipe
2007 – 2008, CDI	Standardiste et Commercial chez « Foncia Montparnasse » Paris
2003 – 2005 - 2006	Jobs d'été : palissage et vendanges des vignes

LANGUES ET INFORMATIQUE

Anglais :	Courant, 800 points au TOEIC, Septembre 2009 (Séjours linguistiques UK, Irlande, Australie)
Allemand :	Opérationnel : 5 mois de séjours linguistiques (Bonn, Berlin, Francfort)
Informatique :	Pack Office PC et Mac, Photoshop.

CENTRES D'INTERETS

Vie Associative	2009 : Responsable évènementiel de l'association « club des entrepreneurs » 2005/2006/2007 : Membre de l'association EDC Promo (évènementiel)
Sport	Tennis, natation, golf, squash, volley ball, ski
Voyages et Loisirs	Etats-Unis, Australie (1 an), Asie, Angleterre, Allemagne, Italie, Suisse, Autriche - Voyager, Nouvelles Technologies, Jazz et musique électronique